OPMR Observatoire des Prix, des Marges et des Revenus à La Réunion

ETUDE RELATIVE À LA FORMATION DES PRIX DES VÉHICULES NEUFS À LA RÉUNION

Dossier de presse
Support de réunion en plénière
18 Juillet 2018

conception / construction Elan OI

SOMMAIRE

1/ PRÉAMBULE p.3

2/ LE SECTEUR AUTOMOBILE A LA REUNION p.4

3/ LA STRUCTURE DE L'OFFRE ET DE LA DEMANDE p.5

4/ ANALYSE DES SPÉCIFICITÉS DU MARCHÉ RÉUNIONNAIS p.6

5/ LA STRUCTURE DES PRIX DE VENTE PAR GAMME ET PAR TYPOLOGIE p.8

6/ COMPARAISON AVEC LA FRANCE METROPOLITAINE p.9

7/ EFFETS DE LEVIER ÉCONOMIQUE SUR LA CHAINE DE VALEUR p.10

8/ SYNTHÈSE p.11

1/PREAMBULE

L'Observatoire des prix des marges et des revenus de La Réunion (OPMR) a commandé en Juin 2017 une étude portant sur la formation des prix des véhicules particuliers neufs à la Réunion.

L'opportunité de cette étude s'est confirmée face au **développement croissant du marché automobile réunionnais sur les trois dernières années** résultant de l'évolution de la démographie, de l'augmentation du niveau de vie de la population et du recours plus fréquent aux crédits à la consommation.

En effet, le nombre d'immatriculations de voitures particulières a augmenté de 15% en 3 ans, pour atteindre 23 706 en 2016, selon la Direction de l'environnement, de l'aménagement et du logement (DEAL).

Les enjeux de l'étude consistent à réaliser un **état des lieux du marché pour évaluer la position concurrentielle, les forces et les faiblesses des acteurs sélectionnés, présenter les pistes et les constats établis et identifier les facteurs explicatifs et influençant les prix et les écarts de marges.**

Le cabinet ELAN OI, retenu pour la réalisation de cette étude, a mobilisé les moyens suivants :

- **Un retraitement spécifique de données issues :**
  - **Du fichier douane** *(2012-2016)* : valeurs des importations en nombre et en euros d'une sélection de véhicules par catégories de cylindrées ;
  - **Du fichier carte grise** *(2014-2017)* : caractéristiques et nombre de véhicules immatriculés.
- **Des analyses des bases de données** économiques des acteurs du secteur *(fichiers entreprises CCIR, données SICR...)* ;
- **Des relevés de prix** chez les concessionnaires réunionnais et métropolitains sur une sélection de véhicules ;
- **Une analyse de la chaîne de composition du prix de vente depuis la valeur d'import,** retrouvée à partir des données douanes.

Ce dossier de presse présente en synthèse les principaux résultats de l'étude.

2/ LE SECTEUR AUTOMOBILE A LA RÉUNION

Une démographie propice à la vente de véhicules

La population réunionnaise compte 845 000 habitants en 2014; avec un taux de croissance moyen de 0,23% par an en 2013. Cette hausse s'explique par la progression des naissances et de l'espérance de vie.

L'île compte 312 939 ménages dont 104 298 sont des couples avec enfant(s) en 2014.

La voiture demeure le moyen de transport privilégié pour l'ensemble de la population.

La croissance démographique génère donc automatiquement une évolution des ventes de véhicules.

La consommation des habitants

Le revenu brut des ménages augmente en valeur régulièrement (+3.3% en 2016 par rapport à 2015).

Le pouvoir d'achat des réunionnais augmente plus vite qu'en Métropole sur ces dernières années.

La faible inflation des prix sur cette même période se traduit par un accroissement du pouvoir d'achat en volume (+2,7%). Les importations augmentent également (+6,4% en volume) et cela se répercute à la hausse sur les ventes de biens d'équipements (véhicules, automobiles, équipements de communication, etc.).

La mobilité à La Réunion

- Plus de 2,5 millions de déplacements par jour sur l'île dont 35% liés au travail, à l'école ou aux études ; environ 1,7 million des trajets effectués en voiture (68%) ;
- Le taux de motorisation moyen est de 1,08 voiture par ménage.
- Plus de 39% des déplacements en voiture font moins de 3 km et plus de 12% font moins de 1 km ;
- Le taux de mobilité s'élève à 2,2 déplacements par jour et par personne ;
- En moyenne, la durée est de 21 minutes pour une distance parcourue de 8,8 km à une vitesse de 25 km/h.

Le marché automobile se caractérise par une croissance soutenue sur la période 2014-2017

Les véhicules en circulation

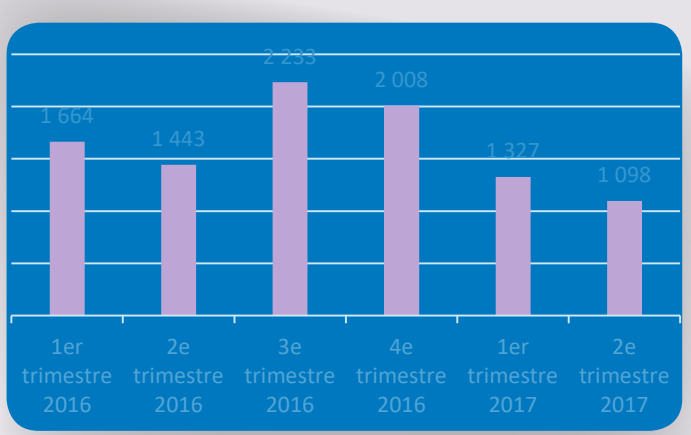
Le parc de voitures particulières de moins de 16 ans en circulation à la Réunion **reste stable depuis 2011** et est estimé à 341 000 unités *(janvier 2016),* soit une progression de 0,8% par an *(contre -0,6% en Métropole).*

71% des ménages Réunionnais ont au moins une voiture en 2013 *(soit 13 points de moins qu'en province).* 31% des ménages possèdent deux voitures *(contre 42% en Métropole).*

Le nombre de destruction de véhicules diminue en début 2017, probablement car les stocks de véhicules hors d'usage sont moins importants.

L'âge moyen des véhicules hors d'usage est de 14,3 ans.

Destruction des véhicules en 2016-2017

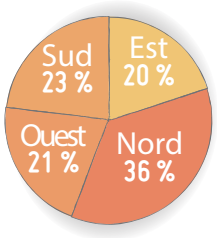


L'Asie et l'Océanie sont les plus grands producteurs de véhicules particuliers, principalement grâce à la Chine qui a produit 24 567 000 véhicules en 2016. Volkswagen, Toyota et General Motors sont les trois premiers groupes producteurs.

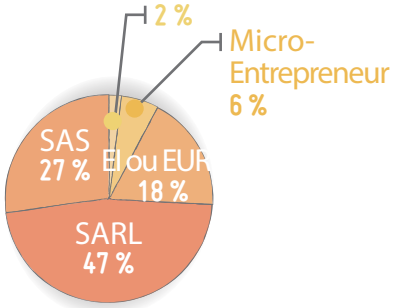
3/ LA STRUCTURE DE L'OFFRE

Présentation du tissu économique du secteur automobile à La Réunion

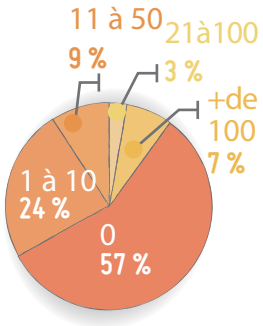
Répartition géographique



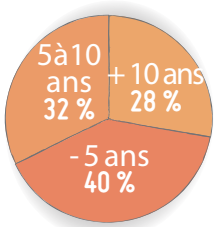
Forme juridique



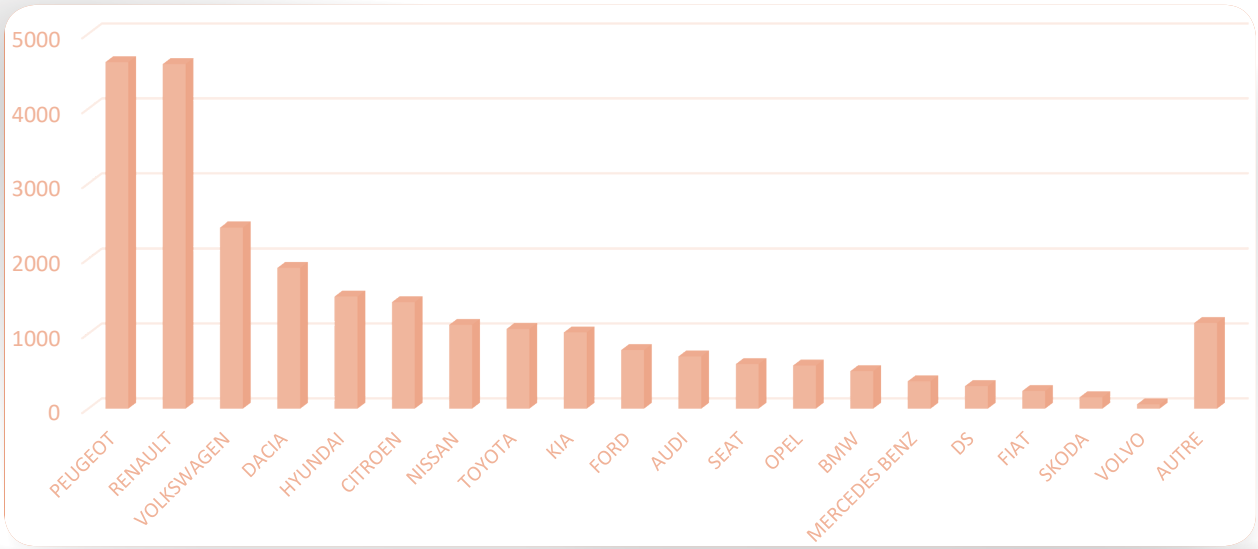
Nombre de salariés



Ancienneté



Répartition des immatriculations 2016 par marque



RENAULT

PEUGEOT

Le marché de l'automobile est dominé par les constructeurs français Renault et Peugeot qui représentent plus de 35% des immatriculations en 2016. Volkswagen se situe en troisième position.

L'importation de véhicules neufs et d'occasion augmente progressivement entre 2014 et 2016.

En 2016, plus de 24 500 véhicules neufs *(+11% par rapport à 2015)* et 4 000 véhicules d'occasion sont importés sur l'île.

Les véhicules neufs sont plus importés que ceux d'occasion, sauf pour les grosses cylindrées d'une valeur plus élevée.

- L'importation de véhicules essence de petites cylindrées (moins de 1 500 cm3) est en forte croissance.
- Les véhicules diesel restent stables.
- Les véhicules électriques passent de 61 en 2014 à 127 unités en 2015. En 2016, une légère diminution s'explique par le stock de l'année N-1 qui est évalué à 25 unités.
- Les véhicules essence inférieurs à 1 000 cm3 et diesel inférieurs à 1 500 cm3 sont les plus importés sur l'île.

3/ LA STRUCTURE DE LA DEMANDE

Evolution des immatriculations

Le nombre d'immatriculations de véhicules réunionnais a augmenté de 6% entre 2014 et 2015 et 11% entre 2015 et 2016.

De septembre 2016 à 2017, 23 201 véhicules ont été immatriculés. La majorité des véhicules immatriculés sont produits dans l'Union Européenne (99,6% en 2016).

Localisation des immatriculations

En moyenne entre 2014-2017, les immatriculations sont inégalement réparties sur l'île : le Nord représente 38% des immatriculations contre 13% pour l'Est.

Le nombre d'immatriculations n'est pas proportionnel au nombre d'habitants. Dans le Nord, il y a environ 36 immatriculations pour 1000 habitants contre 16 pour 1000 habitants dans l'Est.

En moyenne, les marques les plus vendues sont Peugeot, Renault, Dacia, Volkswagen, Citroën et Hyundai.

Les Peugeot 208 et Renault Clio sont les modèles les plus vendus et la croissance de leur vente est restée positive. Les Ford Fiesta, Toyota Yaris, Kia Rio et Opel Corsa ont vu leurs ventes diminuer de 2015 à 2016. A l'inverse, les ventes des nouveaux modèles comme les Citroën C3, Nissan Juke, Hyundai, Seat Ibiza et Toyota C-HR ont augmenté entre 2015 et 2016.

La vente des véhicules électriques progresse de plus de 50 % entre le 1er semestre 2016 et 2017. Trois véhicules électriques ont donc été ajoutés à la sélection : Renault ZOE, E-Golf, et BMW i-3.

La sélection des marques et des modèles les plus commercialisés représente 36% des véhicules immatriculés en 2016.

		PEUGEOT_208	RENAULT_CLIO	DACIA_DUSTER	VOLKSWAGEN_GOLF	CITROEN_C3	FORD_FIESTA	FORD_KA *	TOYOTA_C-HR	TOYOTA_YARIS	NISSAN_JUKE	HYUNDAI_I 20	KIA_RIO	SEAT_IBIZA	OPEL_CORSA
Ventes en 2016	**Nombre de ventes en 2016**	**2 185**	**2 172**	**818**	**728**	**542**	**381**	**5**	**1**	**362**	**354**	**492**	**241**	**190**	**163**
	Proportion du modèle dans la marque	**47%**	**47%**	**43%**	**30%**	**38%**	**50%**	**1%**	**0%**	**34%**	**32%**	**33%**	**24%**	**32%**	**28%**
Evolution des ventes	évolution 2014-2015	8%	4%	7%	2%	-22%	32%	-28%	-	25%	-16%	-13%	73%	-5%	44%
	évolution 2015-2016	3%	9%	-2%	62%	30%	-14%	-87%	-	-11%	34%	176%	-8%	10%	-15%

* Le modèle Ford KA a pour vocation à devenir le véhicule phare de la marque.

- A la Réunion, le marché des automobiles de moins de 1 000 cm3 est en croissance avec 17% de véhicules immatriculés en 2017, contre 8% en 2014. En 2017, le nombre de voitures immatriculées moyennement émettrices de Co2, entre 100g et 125g Co2/km augmentent *(63%)* à l'inverse des voitures peu émettrices *(23%)* et des voitures très émettrices *(13%)*.
- Le nombre de voitures diesel a progressivement diminué alors que la part de voitures essence a fortement augmenté, passant de 25 à 52 % sur la période. Les essences émettent moins de CO2 que les véhicules diesel et sont donc moins taxés.
- Les véhicules à la puissance administrative intermédiaire sont en hausse *(5-10 chevaux fiscaux)* et représentent 70% des voitures immatriculées en 2017, au détriment de ceux à faible puissance administrative.
- Les voitures électriques et hybrides restent minoritaires, avec une proportion stable se situant entre 3 et 4 % depuis 2014.

4/ ANALYSE DES SPÉCIFICITÉS DU MARCHÉ AUTOMOBILE

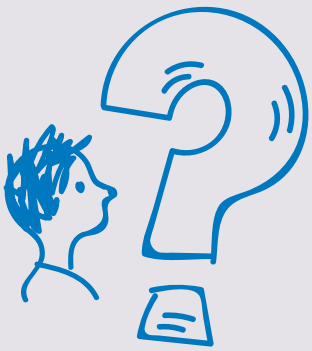
Transport maritime des véhicules

L'importation de véhicules se fait uniquement par voie maritime. Pour optimiser le coût de transport, des bateaux spécifiques sont utilisés : les bateaux rouliers qui transportent en moyenne 1 000 voitures par trajet.

37 bateaux rouliers accostent au Port à la Réunion en 2016. Ces bateaux proviennent majoritairement des pays de l'UE.

Accostage du bateau *(Pointe des Galets)* > **Déchargement** > **Mise sous douane** *(dépôt sous douane des concessionnaires)* > **Commercialisation** > **Dédouanement**

Zoom sur les formules et dispositifs existants



CONCESSIONNAIRE
revendeur officiel d'une ou plusieurs marque(s)

MANDATAIRE
professionnel du commerce qui agit comme intermédiaire entre client et vendeur pour trouver, négocier et importer la commande du client

- Location avec Option d'Achat (LOA)
  Permet au consommateur d'être locataire d'un véhicule (par loyers mensuels) et en fin de contrat de l'acheter.
- Location Longue Durée (LLD)
  Permet au consommateur d'être locataire d'un véhicule et en fin de contrat de le restituer au vendeur.
- Vente directe
  Le consommateur achète le véhicule vendu/arrivé sur l'île.
- Import sous le régime douanier Transit Temporaire
  Dispositif à destination des réunionnais à l'occasion d'un séjour en Métropole : achat d'un véhicule automobile neuf (HT), utilisation durant leur séjour en Métropole, exportation vers La Réunion avec abattement sur l'assiette de taxation.

Zoom sur l'octroi de mer et la TVA

La taxe de l'octroi de mer (OM+OMR) est de :
> 28% pour les voitures supérieures à 2 500 cm3
> 23% pour les voitures entre 2 000 et 1 500 cm3
> 18 % pour les voitures entre 1 500 à 1 000 cm3
> 13% pour les voitures inférieures à 1 000 cm3

Les véhicules électriques sont exonérés de l'octroi de mer.

L'octroi de mer prélevé sur les importations de véhicules neufs pèse entre 70 et 90 millions d'euros (20%) sur le total des recettes d'octroi de mer de 409 millions d'euros en 2016 à La Réunion.

A cet octroi de mer s'ajoute la TVA à hauteur de 8,5% et qui est calculée selon le prix de vente du véhicule, auquel on soustrait le coût de la carte grise ainsi que le forfait livraison.

Cela représente ainsi une taxation qui peut atteindre **36,5%** sur les véhicules sélectionnés et analysés.

5/ LA STRUCTURE DES PRIX DE VENTE PAR GAMME ET TYPOLOGIES

VOITURE ESSENCE — VOITURE DIESEL — VOITURE ÉLECTRIQUE

	Prix moyen CIF*	Taxes	Logistique Réunion	Différence prix de vente moyen et prix moyen CIF/CAF	Commer-cialisation	Marge	Prix de vente moyen
< 1000 CM³	8 910 € = 50% du prix de vente moyen	OM : 1 158 € TVA : 1 450 €	200 / 650 €	8 646 €	600 / 800 € Livraison** 250 € Carte grise 200 / 300 €	4 000 / 5 000 € (23 à 27 %)	17 556 €
< 1500 CM³	11 971 € = 69% du prix de vente moyen	OM : 1 856 € TVA : 1 657 €	200 / 650 €	8 646 €	600 / 800 € Livraison** 250 € Carte grise 200 / 300 €	2 500 / 3 000 € (12 à 15 %)	20 025 €
< 1000 CM³ < 1500 CM³	13 763 € =72% du prix de vente moyen	OM : 2 477 € TVA : 1 570 €	200 / 650 €	5 274 €	600 / 800 € Livraison** 250 € Carte grise 250 €	1 000 € (5 %)	19 037 €
< 1500 CM³ < 2500 CM³	18 121 € = 82% du prix de vente moyen	OM : 4 167 € TVA : 1 877 €	200 / 650 €	3 965 €	600-800 € Livraison** 250 € Carte grise 200-350 €	1 000 € (5 %)	22 086 €
VOITURE ÉLECTRIQUE	23 557 € = 75% du prix de vente moyen	OM : 0 € TVA : 2 500 €	200 / 650 €	6 404 €	600-800 € Livraison** 250 - 400 € Carte grise 200-350 €	1 500 / 3 000 € (5 à 10 %)	29 961 €

* Le prix CAF/CIF (coût, assurance, fret) représentent la valeur du véhicule à son arrivée à La Réunion
** Les frais de livraison sont des coûts facultatifs

Le taux de marge commerciale moyen sur les ventes des véhicules réunionnais sélectionnés est **entre 10 et 14%** *(moyenne pondérée)*.

VOITURE ESSENCE

> moins de 1 000 cm³
= [23% - 29%]

> Entre 1 000 et 1 500 cm³
= 5%

VOITURE DIESEL

> moins de 1 500 cm³
= [13% - 15%]

> Entre 1 500 et 2 500 cm³
= 5%

VOITURE ÉLECTRIQUE

> **= [7% - 13%]**

6/ ANALYSE COMPARATIVE AVEC LA FRANCE MÉTROPOLITAINE

Caractéristiques et prix de vente des véhicules sélectionnés

	Marque	Modèle	Finition	Type	Cylindrée	Prix HT Réunion	Prix HT MTP	Octroi de Mer Réunion	Prix TTC Réunion	Prix TTC MTP	Variation Réunion / Métropole
ESSENCE > 1 000 cm³	Renault	Renault Clio	Emotion	0,9 TCE 90	899	16 370 €	14 100 €	13%	17 740 €	16 900 €	5%
	Hyundai	I 20	Intuitive	1l 100ch	998	17 580 €	/	13%	19 050 €	15 550 €	23%
	Ford	Ford Fiesta	Trend	1,0 ESS 100 CH	998	15 680 €	13 730 €	13%	16 990 €	16 200 €	5%
	Seat	Seat Ibiza	Référence	1.0 ECOTSI 75	999	13 540 €	11 450 €	13%	14 650 €	13 700 €	7%
	Nissan	Micra	Acenta	IG-T 90	898	-	12 240 €	13%	18 466 €	14900 €	24%
	Kia	Kia Rio	Motion	1,0 T-GDI 1,2L 84 ISG	998	17 120 €	14 890 €	13%	18 550 €	17 870 €	4%
1 000 < ESSENCE < 1 500 cm³	Peugeot	Peugeot 208	Style	1,2 Puretech 82	1199	16 370 €	14 830 €	18%	19 050 €	17 760 €	7%
	Citroën	Citroën C3	Live	1,2 Puretech 82	1199	14 410 €	12 500 €	18%	15 620 €	14 930 €	5%
	Volkswagen	Volkswagen Golf	Trend	TREND TSI 85	1197	20 099 €	14 250 €	18%	21 790 €	17 060 €	28%
	Ford	Ford KA	Ultimate	1,2 ESS 85 CH BM5	1 196	12 000 €	9 970 €	18%	12 990 €	11 860 €	10%
	Toyota	Toyota Yaris	Neo	111 VVT	998	16 800 €	14 000 €	13%	18 228 €	16 800 €	9%
	Opel	Opel Corsa	Edition	V 1,4 90	1364	13 490 €	10 830 €	18%	14 620 €	12 940 €	13%
	Dacia	Dacia Duster	Ambiance	1,2 TCE 125	1199	18 490 €	14 100 €	18%	20 030 €	16 700 €	20%
	Toyota	Toyota C-HR	Dynamic	/	1197	27 200 €	24 2500 €	6,5%	29 500 €	28 930 €	2%
	Nissan	Nissan Juck	Visia	1,6l 94cv	1 598	15 500 €	13 500 €	23%	16 770 €	16 200 €	4%
1 000 < DIESEL < 1 500 cm³	Renault	Renault Clio	Passion	1,5 DCI 90	1461	17 900 €	16 600 €	18%	19 400 €	19 880 €	-2%
	Hyundai	I 20	Intuitive	1,1 - 75ch	1120	18 495 €	/	18%	20 050 €	16 850 €	19%
	Ford	Ford Fiesta	Trend	1,5 DSL/HDI 85	1499	19 090 €	14 730 €	18%	20 695 €	17 400 €	19%
	Toyota	Toyota Yaris	Neo	90 D-4D	1364	19 130 €	/	18%	20 740 €	/	-
	Kia	Kia Rio	Motion	1,4 CRDI 90	1396	19 790 €	15 500 €	18%	21 450 €	18 560 €	16%
	Opel	Opel Corsa	Edition	V 1,3 CDTI 95	1248	16 760 €	13 700 €	18%	18 170 €	16 390 €	11%
	Seat	Seat Ibiza	Style	14CR 90CH	1422	18 750 €	16 040 €	18%	20 330 €	19 244 €	6%
	Dacia	Dacia Duster	Ambiance	1,5 DCI 90	1461	19 780 €	13 200 €	18%	21 440 €	15 850 €	35%
	Nissan	Micra	Acenta	DCI 90	1461	18 870 €	14 500 €	18%	20 470 €	18 000 €	14%
	Nissan	Nissan Juck	Visia	1,5 DCI 110	1461	17 920 €	15 030 €	18%	19 420 €	19 150 €	1%
1 500 < DIESEL < 2 500 cm³	Peugeot	Peugeot 208	Style	1,6 BLEUHDI 75	1560	19 890 €	16 080 €	23%	21 550 €	19 260 €	12%
	Citroën	Citroën C3	Live	1,6 BLEUHDI 75	1560	16 060 €	14 000 €	23%	17 413 €	16 730 €	4%
	Volkswagen	Volkswagen Golf	Trend	TDI 90	1598 cc	24 890 €	19 350 €	23%	26 990 €	23 180 €	16%
Electrique	BMW	I3	Design Atelier	/	/	29 650 €	28 070 €	0%	34 600 €	36 320 €	-5%
	Renault	ZOE	life bva	/	/	25 880 €	20 250 €	0%	28 073 €	26 100 €	8%
	Volkswagen	E-GOLF	E-GOLF	/	/	29 650 €	28 070 €	0%	32 150 €	33 560 €	-4%

Les prix de vente à La Réunion sont majoritairement plus élevés qu'en Métropole pour les véhicules sélectionnés.
L'écart entre le prix de vente moyen des véhicules réunionnais et des véhicules métropolitains est toujours positif, excepté pour les véhicules électriques.

VOITURE ESSENCE

> moins de 1 000 cm³
écart de 7%

> Entre 1 000 et 1 500 cm³
écart de 14%

VOITURE DIESEL

> moins de 1 500 cm³
écart de 9%

> Entre 1 500 et 2 500 cm³
écart de 12%

VOITURE ÉLECTRIQUE

> **écart de -1%**

7/ EFFETS DE LEVIER ÉCONOMIQUE SUR LA CHAÎNE DE VALEUR

1 LA SENSIBILITÉ DE L'ÉCART TVA

Si le taux de TVA des prix Métropole diminue (en passant de 20 à 8,5%), les prix à La Réunion sont encore plus élevés que ceux de Métropole, avec un écart de 18 à 25%.

		Ecart Prix moyen Réunion / métropole	Prix moyen Réunion	Prix moyen métropole avec la TVA à 8,5 %	Ecart en €	Ecart en %
ESSENCE	- de 1 000 cm³	7%	17 556 €	14 903 €	2 653 €	18%
	1000 < Véhicule < 1 500 cm³	14%	19 037 €	15 273 €	3 764 €	25%
DIESEL	- de 1 500 cm³	9%	20 025 €	16 967 €	3 058 €	18%
	1500 < Véhicule < 2500 cm³	12%	22 087 €	17 852 €	4 235€	24%
ELECTRIQUE	Autre	-1%	29 961 €	25 326 €	4 635 €	18%

2 LA SENSIBILITÉ DE L'OCTROI DE MER

Le poids de l'octroi de mer compense la différence de prix pour les essences et diesels de moins de 1500 cm³.
Il y a une différence de 9% pour les diesels entre 1500 et 2 500 cm³. Pour les électriques, le prix est stable.

		Prix moyen Réunion	Prix moyen MTP	Ecart Réunion /MTP	Prix moyen Réunion sans OM	Ecart avec MTP en €	Ecart avec MTP en %
ESSENCE	- de 1 000 cm³	17 556 €	16 455 €	7%	16 672 €	217 €	1%
	1000 < Véhicule < 1 500 cm³	19 037 €	16 662 €	14%	16 565 €	-97 €	-1%
DIESEL	-de 1 500 cm³	20 025 €	18 398 €	9%	18 169 €	-229 €	-1%
	1500 < Véhicule < 2500 cm³	22 087 €	19 703 €	12%	17 919 €	-1 784 €	-9%
ELECTRIQUE	Autre	29 961 €	30 139 €	-1%	29 961 €	-178 €	-1%

3 LA SENSIBILITÉ DE L'ÉCART TVA ET DE L'OCTROI DE MER

A fiscalité équivalente, les écarts de prix sont significatifs pour les essences et diesels de 1 500 cm3 et les électriques. Il y a un équilibre entre les véhicules diesel métropolitains et réunionnais entre 1 500 et 2 500 cm3.

		Prix de moyen Réunion sans octroi mer	Prix moyen métropole avec la TVA à 8,5 %	Ecart en €	Ecart en %
ESSENCE	- de 1 000 cm³	16 672 €	14 903 €	1 769 €	12%
	1000 < Véhicule < 1 500 cm³	16 565 €	15 273 €	1 292 €	8%
DIESEL	- de 1 500 cm³	18 169 €	16 967 €	1 202 €	7%
	1500 < Véhicule < 2 500 cm³	17 919 €	17 852 €	67 €	0%
ELECTRIQUE	Autre	29 961 €	25 326 €	4 635 €	18%

4 LA BAISSE DES COÛTS LOGISTIQUES DANS LA CHAÎNE DE VALEUR

- La réduction des montants des valeurs d'export
  > *Selon le lieu de provenance du véhicule et la politique industrielle du constructeur*
- Les coûts relatifs à la distribution des produits
  > *Selon le modèle économique d'import et la politique d'achat des acteurs*
- Le taux de marge commerciale
  > *Difficilement expertisable*

5 L'ÉNERGIE

La commercialisation des véhicules électriques serait une opportunité adaptée au territoire et aux objectifs de développement durable, à condition de projeter le développement de points de rechargement sur l'ensemble de l'île.

8/ SYNTHÈSE DU SECTEUR AUTOMOBILE À LA RÉUNION

A RETENIR

- **Des prix de vente moyens globalement plus élevés à La Réunion qu'en Métropole de l'ordre de -1 à 14%**
- **Un taux de marge commerciale moyen variant entre 10 et 14% selon les marques et modèles de véhicules analysés**
- **Une évolution croissante du marché de l'importation de véhicules neufs de l'ordre de 11% d'augmentation de 2015 à 2016**
- **Une augmentation des immatriculations de voitures neuves essence (62% en 2017), de petites cylindrées (17%) et moyennement consommatrices de CO2 (63%)**
- **Un marché impacté par les réglementations pour préserver l'environnement comme le malus écologique**
- **Un marché dépendant des situations de concurrence et de la fluctuation des prix des matières premières**
- **Un manque de connaissance :**
  - des coûts de distribution
  - de l'impact des prix de reprise du véhicule ancien lors de l'achat d'un véhicule neuf
  - des coûts de transport et de stockage pour les voitures neuves.

Les limites assumées de l'étude

- La représentativité de l'échantillon pour les catégories de véhicules essence entre 1000 et 1500 cm^3 et diesel entre 1500 et 2500 cm^3 où les véhicules sélectionnés sont dans l'ensemble plus proches de la fourchette basse.
- La valeur CIF/CAF (Coût, assurance, fret) dépend de la politique industrielle de la marque ainsi que des coûts de FRET.
- Les marges intermédiaires présentes entre les différents maillons de la chaîne de valeur n'ont pas pu être identifiées.
- Les spécificités des chaînes de valeurs résultent des capacités de stockage, du lieu de commercialisation et des interactions avec les autres chaînes de valeurs d'import.
- Les valeurs étudiées sont des valeurs moyennes.

OPMR Observatoire des Prix, des Marges et des Revenus à La Réunion

ETUDE RELATIVE À LA FORMATION DES PRIX DES VÉHICULES NEUFS À LA RÉUNION

conception / construction Elan OI